



Brands'Local Online

BRANDS' LOCAL ONLINE

Software B2B e tecnologia blockchain em empresa do CINM

BRANDS'Local Online

14 Abril 2023



A Connecting Software, uma empresa do Centro Internacional de Negócios da Madeira, instalou um centro tecnológico na Madeira que usa software B2B e tecnologia blockchain.

Follow

Like

Com quatro escritórios espalhados entre dois continentes e 40 profissionais, 20 dos quais em Portugal, no centro tecnológico que instalou na Madeira, a Connecting Software é uma empresa que atua no segmento da integração de software, ou seja, da ligação entre diversos softwares.

Thomas Berndorfer, o CEO de origem austro-germânica, lançou a Connecting Software em 2004 e o centro de desenvolvimento da Madeira em 2017. Recorda que no início veio para a Madeira “porque era um lugar fantástico para viver”, mas “não tinha grandes planos para a Connecting Software Madeira”. No entanto, nos primeiros meses, encontrou “programadores altamente motivados, bons profissionais e fatores económicos e políticos favoráveis”, o que alterou as perspetivas da empresa na Madeira.

Desde a abertura na região que a equipa tem vindo a crescer constantemente. Atualmente com 20 elementos, a Connecting Software pretende crescer ainda mais na Madeira, com o intuito de aumentar a sua relevância na estrutura do

grupo, que já detém escritórios em Viena, a sua sede, na Eslováquia e nos Estados Unidos da América. “Neste momento, **o escritório da Madeira é o maior da empresa e pretendemos a breve prazo duplicar o número de elementos da equipa daqui para 40**”, garante Thomas Berndorfer.

Para além de estar distribuída pelo mundo, a **equipa da Connecting software é verdadeiramente internacional ao incluir profissionais de 10 países diferentes**. Recentemente, a empresa expandiu o seu leque de produtos e está, por isso, em fase de recrutamento, tanto no mercado nacional como no internacional, uma vez que **pretende atrair para a Madeira especialistas internacionais do setor**.

Na Madeira, sublinha o CEO, existe uma situação que se torna positiva tanto para a empresa como para a Região Autónoma da Madeira, na medida em que **há uma forte interligação com a Universidade da Madeira, com os Governos da Madeira e da República e ainda a integração no Centro Internacional de Negócios da Madeira**, que apresenta vantagens fiscais para o desenvolvimento de negócios à escala internacional como sucede com a Connecting Software.



Thomas Berndorfer, CEO da Connecting Software

Em simultâneo com a equipa da Eslováquia, a **equipa da Madeira está a criar soluções de integração e sincronização para uma variedade de setores e de negócios**. “**Nós ligamos software mais facilmente, de forma mais rápida e a um custo mais baixo do que as ferramentas existentes atualmente** e ajudamos com isso as empresas a serem bem sucedidas nos desafios da transição digital e de um mundo online interligado”, diz Berndorfer.

A Connecting Software tem uma **faturação anual a rondar os dois milhões de euros** e é uma empresa orientada para o universo B2B. A **maioria dos clientes são entidades governamentais, grandes e pequenas empresas com sistemas integrados**. Alguns exemplos de clientes são o **Departamento de Justiça do Canadá e os serviços públicos de países como a Nova Zelândia, a Inglaterra, a Áustria, a Holanda e os EUA**, para além de grandes empresas e marcas como a **21st Century Fox – Disney, o Compass Group, a Selecta, a Liebherr ou a Spirit Aerosystems**.

A **plataforma Connect Bridge**, integralmente desenvolvida pela Connecting Software, é a **base do sucesso desta empresa**. Esta plataforma **funciona como um tradutor, que permite que os diferentes softwares comerciais já existentes numa empresa comuniquem uns com os outros**, de forma a facilitar os processos de negócios e a tornar as empresas mais produtivas.

Esta plataforma suporta a **maioria dos softwares mais atuais, como o Microsoft Dynamics 365, o Microsoft Exchange ou o Salesforce, mas também softwares mais antigos, com 10, 20 ou até 30 anos**. Ao reduzir o esforço de integração em pelo menos 50% e economizando até 90% de tempo necessário para ter a integração a funcionar, a plataforma Connect Bridge continua muito popular mais de 10 anos depois do seu lançamento.

Quanto a apostas para o futuro, o CEO refere um dos produtos mais recentes, o **CB Blockchain Seal**. Segundo Thomas Berndorfer **“é a solução ideal para garantir que os seus documentos digitais, seja qual for o tipo de ficheiro, são os originais e autênticos, usando a tecnologia Blockchain para algo que nada tem a ver com criptomoedas”**.

O responsável pela empresa acrescenta ainda que têm clientes na América do Sul que **usam esta solução “no combate à fraude e corrupção, mas as aplicações são muito mais vastas, e incluem desde auditorias a propriedade intelectual”**.